Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Белгородский Валерий Савельевич

Должность: Ректор

Дата подписания: 25.06.2024 14:20:30 Уникальный программный ключ:

УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ 8df276ee93e17c18e7bee9e7cad2d0ed9ab82473**Технологии стратегического маркетинга** 

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Уровень образования бакалавриат

Направление подготовки 38.03.02 Менеджмент

Профиль Маркетинг и бренд-менеджмент

Срок освоения

образовательной программы

4 года

по очной форме обучения

Форма обучения очная

Учебная дисциплина «Технологии стратегического маркетинга» изучается в седьмом семестре.

Курсовая работа не предусмотрена.

## 3.1. Форма промежуточной аттестации:

зачет с оценкой

## 3.2. Место учебной дисциплины в структуре ОПОП

Учебная дисциплина «Технологии стратегического маркетинга» относится к части программы, формируемой участниками образовательных отношений.

## 3.3. Цели и планируемые результаты обучения по дисциплине

Целями изучения дисциплины «Технологии стратегического маркетинга» являются:

- изучение принципов и методов маркетингового управления компанией на стратегическом уровне управления;
- формирование навыков стратегического маркетингового подхода к решению задач профессиональной направленности и практического их использования в дальнейшей профессиональной деятельности, выстраивания взаимосвязей стратегического маркетинга с функциональными подразделениями компании с акцентом на решение общекорпоративных задач роста и управления;
- формирование у обучающихся компетенцией, установленных образовательной программой в соответствии с ФГОС ВО по данной дисциплине.

Результатом обучения по учебной дисциплине является овладение обучающимися знаниями, умениями, навыками и опытом деятельности, характеризующими процесс формирования компетенции(й) и обеспечивающими достижение планируемых результатов освоения учебной дисциплины.

Формируемые компетенции, индикаторы достижения компетенций, соотнесённые с планируемыми результатами обучения по дисциплине:

| Код и наименование<br>компетенции | Код и наименование индикатора | Планируемые результаты обучения              |  |  |
|-----------------------------------|-------------------------------|--|--|--|
| компетенции                       | достижения компетенции        | по дисциплине                                |  |  |
| ПК-3                              | ИД-ПК-3.2                     | <ul> <li>Определяет экономические</li> </ul> |  |  |
| Способен анализировать            | Определение экономических и   | и социальные последствия                     |  |  |
| текущую рыночную                  | социальных последствий        | принятия решений в сфере                     |  |  |
| конъюнктуру.                      | принятия решений в сфере      | маркетинга с учетом                          |  |  |
|                                   | маркетинга с учетом           | закономерностей рыночной                     |  |  |
|                                   | закономерностей рыночной      | конъюнктуры на                               |  |  |
|                                   | конъюнктуры.                  | стратегическом уровне                        |  |  |
| ПК – 4                            | ИД-ПК-4.2                     | управления.                                  |  |  |
| Способен реализовывать            | Планирование и координация    | <ul> <li>Планирует и координирует</li> </ul> |  |  |
| маркетинговые программы с         | маркетинговой деятельности,   | маркетинговой деятельности,                  |  |  |
| использованием                    | относящейся к определенному   | относящейся на стратегическом                |  |  |
| инструментария бренд-             | бренду.                       | уровне управления.                           |  |  |
| менеджмента и маркетинга,         |                               | <ul> <li>Идентифицирует и</li> </ul>         |  |  |
| направленного на                  |                               | систематизирует риски,                       |  |  |
| формирование программ             |                               | относящихся к реализации                     |  |  |
| лояльности потребителей.          |                               | маркетинговых проектов на                    |  |  |
| ПК-5                              | ИД-ПК-5.2                     | стратегическом уровне                        |  |  |
| Способен реализовывать            | Идентификация и               | управления.                                  |  |  |
| мероприятия по формированию       | систематизация рисков,        |  |  |  |
| репутации бренда,                 | относящихся к реализации      |  |  |  |
| идентифицировать и оценивать      | маркетинговых проектов.       |  |  |  |
| сопутствующие                     |                               |  |  |  |
| маркетинговым мероприятиям        |                               |  |  |  |
| риски.                            |                               |  |  |  |
| 1                                 | l l                           |  |  |  |

Структура и содержание учебной дисциплины Общая трудоёмкость учебной дисциплины по учебному плану составляет:

| по очной форме обучения | 4 | 3.e. | 128 | час. |  |
|-------------------------|---|------|-----|------|--|
|-------------------------|---|------|-----|------|--|