Документ подписан простой электронной подписью Информация о владельце:

фио: Белгородский высшего образования Российской Федерации Должность: Ректор Дата подписания: Федеральное государ ственное бюджетное образовательное учреждение уникальный программный ключ:

высшего образования

8df276ee93e17c18e7bee9e7pad2d0ed9ah87473 государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)»

оректор
тельности
_ С.Г.Дембицкий
20г.

Колледж ФГБОУ ВО «РГУ им. А.Н. Косыгина»

# РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ СГ. 08 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

Специальность 42.02.01 Реклама ФГОС СПО утвержден приказом Минпросещения России от «21» июля 2023 г. № 552

Квалификация – Специалист по рекламе Уровень подготовки – базовый Форма подготовки – очная Рабочая программа учебной дисциплины СГ.08 Психология общения разработана в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом среднего профессионального образования (ФГОС СПО) по 42.02.01 Реклама.

Организация разработчик рабочей программы: ФГБОУ ВО «РГУ им. А.Н. Косыгина».

Подразделение: Колледж РГУ им. А.Н. Косыгина

Разработчики: Кобозева Д.Л., преподаватель колледжа

### СОДЕРЖАНИЕ

- 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА **РАБОЧЕЙ** ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ
- 2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ
- 3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ДИСЦИПЛИНЫ
- 4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

### 1. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ СГ.08 Психология общения

### 1.1. Место дисциплины в структуре основной образовательной программы

Дисциплина «Психология общения» является обязательной частью общепрофессионального цикла основной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности 42.02.01 Реклама.

Дисциплина «Психология общения» обеспечивает формирование профессиональных и общих компетенций по всем видам деятельности ФГОС по специальности 42.02.01 Реклама. Особое значение дисциплина имеет при формировании и развитии.

### 1.2. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины

Код ОК, ПК	Умения	Знания
ОК 04 Эффективно взаимодействоват ь и работать в коллективе и команде;	- организовывать работу коллектива и команды; - взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности; - анализировать резюме кандидатов на вакантную позицию в организации, проводить оценочное собеседование.	- психологические основы деятельности коллектива, психологические особенности личности; - основы проектной деятельности.
ОК 05 Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста;	- грамотно излагать свои мысли и оформлять документы по профессиональной тематике на государственном языке, проявлять толерантность в рабочем коллективе.	- особенности социального и культурного контекста, правила оформления документов и построения устных сообщений

В рамках программы дисциплины обучающимися осваиваются умения и знания **2.** СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

## 2.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Вид учебной работы Объем часов	
	5 семестр	Всего
Объем образовательной программы дисциплины,	36	36
в т.ч.		
Основное содержание, в т.ч.	22	22
теоретическое обучение	10	10
практические занятия	12	12
Самостоятельная работа	14	14
Промежуточная аттестация	2	2

# 2.2. Тематический план и содержание дисциплины СГ. 08 «Психология общения»

Наименова ние разделов и тем	Содержание учебного материала (основное и профессионально-ориентированное), лабораторные и практические занятия, самостоятельная работа, курсовая работа.	Объем часов	Формируемые компетенции
1	2	3	4
	Семестр 5		
Основное со	одержание		
<b>Раздел 1X</b>	арактеристика и закономерности процесса общения	15	
<b>Тема 1.1.</b> Введение в дисциплину	Содержание учебного материала: Назначение учебной дисциплины «Психология общения». Основные понятия. Роль общения в профессиональной деятельности. Виды, типы и уровни общения. Функции. Структура общения. Общение в системе общественных и межличностных отношений. Коммуникативная сторона общения. Компоненты коммуникации.	2	ОК 04, ОК 05
	Практическое занятие 1. Коммуникативные навыки: диагностика и способы развития	1	

Тема. 1.2. Общение, как многогранн ый процесс	Теоретическое занятие 2. Модель социальной коммуникации Г.Лассуэла. Особенности вербальной и невербальной коммуникации. Понятие эффективного слушания. Виды слушания. Коммуникативные барьеры и способы их преодоления. Интерактивная сторона общения. Виды действий в общении: кооперативные и кооперативные. Перцептивная сторона общения. Понятие перцепции. Механизмы межличностного восприятия: социальные стереотипы, идентификация, эмпатия, аттракция, рефлексия, каузальная атрибуция. Понятие перцепции. Механизмы межличностного восприятия: социальные стереотипы, идентификация, эмпатия, аттракция, рефлексия, каузальная атрибуция.	3	ОК 04, ОК 05
	Практическое занятие 2. Психологические особенности публичного выступления.	2	
	Практическое занятие 3.  Эмпатия и сенсорные каналы, их диагностика и использование в общении.	3	
	Практическая работа 4. Механизмы воздействия в процессе общения	2	
	Практическая работа 5. Социальные группы и социальные роли	2	
Раздел 2. Эт	ические аспекты общения	19	
Тема 2.1. Понятие личности в	Содержание учебного материала: Теоретическое занятие 3. Психологические типы личностей. Темперамент и характер. Имидж личности.	2	ОК 04, ОК 05
общении	Практическое занятие 6. Психологические типы личностей	2	

	Практическое занятие 7.	4	
	Темперамент и характер Практическое занятие 8.		
	Имидж личности	2	
	Самостоятельная работа обучающихся 1.	2	
	Разработка ментальной карты на тему «Моя личность»	2	
	Содержание учебного материала:		
	Теоретическое занятие 4.		
	Понятие конфликта, его структура, виды и функции.		
	Стадии протекания конфликта.		
	Причины возникновения.	2	
	Виды и способы предупреждения и разрешения конфликтов.	2	
	Переговоры как способ разрешения конфликтов.		
	Стратегии поведения в конфликте		
Тема. 2.2. Основы			_
конфликтоло	Практическое занятие 8.	_	ОК 04, ОК 05
гии	Роль этики и морали в разрешении конфликтов.	2	
	Разработка профессионального кодекса этики.		
	Практическое занятие 9.	2	_
	Способы управления конфликтами.	-	
	Практическое занятие 10.	2	
	Формирование навыков ведения переговоров.	4	
	Самостоятельная работа обучающихся 6.		
	Заполнение таблицы «Стратегии поведения в конфликте»,	2	
	Подготовка доклада на тему «Переговоры и подавление как	<b>4</b>	
	дополнительные стратегии поведения в конфликте»		
Промежуточ	ная аттестация (Др. формы контроля)	2	
ВСЕГО		36	

•

усмотрены следующие специальные помещения:

No _	Наименование помещений для проведения всех	Адрес (местоположение)
п/п	видов учебной деятельности, предусмотренной	помещений для
	учебным планом, в том числе помещения для	проведения всех видов
	самостоятельной работы, с указанием перечня	учебной деятельности, 3.
	основного оборудования, учебно-наглядных	, A
	пособий и используемого программного	3.1. Для реализации
	обеспечения	программы дисциплины
	оосспечения	предусмотренной учебным
1	T	планом
1.	Теоретические занятия Аудитория № 2215	
	Посадочных мест 115, рабочее место преподавателя,	
	оснащенные учебной мебелью; технические средства	
	обучения, служащие для представления информации	Москва, Малая Калужская
	большой аудитории: экран настенный, проектор. Наборы демонстрационного оборудования и учебно-	улица, д.1, корп. 2
	наглядных пособий, обеспечивающих тематические	-
	иллюстрации, соответствующие рабочей программе	
	дисциплины.	
2.	Практические занятия Аудитория № 2329, 2330	
	Посадочных мест 20, рабочее место преподавателя,	Москва, Малая Калужская
	оснащенные учебной мебелью; меловая доска,	улица, д.1, корп. 2
	технические средства обучения, служащие для	J, 2017, 110 P.11. 2
	представления информации большой аудитории:	
3.	экран настенный, проектор. Промежуточная аттестация	
	Аудитория № 2215, 2329	
	Посадочных мест 20, рабочее место преподавателя,	Москва, Малая Калужская
	оснащенные учебной мебелью; меловая доска.	улица, д.1, корп. 2
	Наборы демонстрационного оборудования и учебнонаглядных пособий, обеспечивающих тематические	улица, д. 1, кори. 2
	иллюстрации, соответствующие рабочей программе	
	дисциплины.	
4.	Самостоятельная работа	
	Аудитория № Библиотека РГУ. Ауд. 2329 читальный зал библиотеки: помещение для	
	самостоятельной работы, в том числе, научно-	
	исследовательской, подготовки курсовых и	
	выпускных квалификационных работ.	
	Посадочных мест 70	Москва, Малая Калужская
	Стеллажи для книг, комплект учебной мебели, 1 рабочее место сотрудника и 6 рабочих мест для	улица, д.1, корп. 2
	студентов, оснащенные персональными	
	компьютерами с подключением к сети «Интернет» и	
	обеспечением доступа к электронным библиотекам и	
	в электронную информационно-образовательную	
	среду организации.	
L		

# 3.2. Информационное обеспечение реализации программы

1	2	3	4	5	6	7	8
л п / п	Автор(ы)	Наименование издания	Вид издания (учебник , УП, МП и др.)	Издательство	Год изда ния	Адрес сайта ЭБС или электронного ресурса (заполняется для изданий в электронном виде)	Количество экземпляров в библиотеке Университет а
O	сновная литера	атура, в том числе эло	ектронные	издания			
1	Коноваленко , М. Ю	Психология общения: учебник и практикум для среднего профессионального образования	учебник	Москва: Издательство Юрайт,	2021	https://urait.ru/bcod e/469732	
2	Маклаков А.Г.	Психология общения	учебник	Спб: Питер	2022		
Д	ополнительная	плитература, в том чи	исле электр	онные издания			
1	Кузнецова М.А.	Психология общения: Учебное пособие для СПО	УП	Москва: Российский государственны й университет правосудия	2023	https://ibooks.ru/bo okshelf/369239/rea ding.	
2	Волчков Э.Г. Психология общения	Психология общения: учебное пособие	УП	Казань: Академия наук РТ, КФУ	2023		

# 4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Результаты обучения	Критерии оценки	Методы оценки
Перечень знаний, осваиваемых в	Характеристики	Устный опрос,
рамках дисциплины: актуальный	демонстрируемых знаний,	тестирование,
профессиональный и	которые могут быть проверены:	Оценка
социальный контекст, в	Обучающийся распознает	результатов
котором приходится работать и	алгоритмы выполнения работ в	выполнения
жить; номенклатуру	профессиональной и смежных	практической
информационных источников,	областях; определяет методы	работы;
применяемых в	работы в профессиональной и	Зачет с оценкой
профессиональной	смежных сферах; дает определение	
деятельности; формат	оптимальной структуры плана для	
оформления результатов поиска	решения задач; понимает порядок	
информации; возможные	оценки результатов решения задач	
траектории профессионального	профессиональной деятельности;	
развития и самообразования;	выбирает оптимальные источники	
психологические основы	информации и ресурсов для	
деятельности коллектива,	решения задач и проблем в	
психологические особенности	профессиональном и/или	
личности; особенности	социальном контексте, грамотный	
социального и культурного	формат представления	
контекста	информации; понимает	
	психологические основы	
	деятельности коллектива,	
	психологические особенности	
	личности в социальном и	
	культурном контексте; описывает	
	возможные траектории	
	личностного развития и	
	самообразования	

Перечень умений, осваиваемых в рамках дисциплины: распознавать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте; оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника); определять задачи для поиска информации; определять необходимые источники информации; планировать процесс поиска; структурировать получаемую информацию; определять и выстраивать траектории профессионального развития и самообразования; организовывать работу коллектива и команды; взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности; грамотно излагать свои мысли и оформлять документы по профессиональной тематике на государственном языке, проявлять толерантность в рабочем коллективе

Характеристики демонстрируемых умений: Обучающийся эффективно находит, систематизирует и анализирует информацию; составляет оптимальный план действий, анализирует необходимые для выполнения задания ресурсы; осуществляет исследовательскую деятельность, приводящую к оптимальному результату; определяет задачи и этапы личностного развития и становления в профессиональной области; представляет алгоритм взаимодействия в коллективе; демонстрирует гибкость в общении с коллегами, руководством, подчиненными и заказчиками; кратко и четко формулирует свои мысли, излагает их доступным для понимания способом

Устный опрос, тестирование, Оценка результатов выполнения практической работы; Зачет с оценкой

Разработчики рабочей программы:

Разработчик Кобозева Д.Л.

Рабочая программа согласована:

Директор колледжа Мечетина М.А.

Начальник

управления образовательных программ и проектов Никитаева Е.Б.

# Министерство науки и высшего образования РФ Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Российский государственный университет им. А.Н. Косыгина (Технологии. Дизайн. Искусство)»

УТЕ	ВЕРЖДАЮ			
Пер	вый проректор	– про	ректор	
пос	бразовательно	й дея	гельності	M
			_ С.Г.Дем	бицкий
« <u></u>			20	Γ.

Колледж ФГБОУ ВО «РГУ им. А.Н. Косыгина»

# ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ СГ.08 ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ

Специальность 42.02.01 Реклама ФГОС СПО утвержден приказом Минобрнауки России от «21» июля 2023 г. № 552

Квалификация - Специалист по рекламе Уровень подготовки — базовый Форма подготовки — очная Фонд оценочных средств предназначен для аттестации обучающихся на соответствие их персональных достижений при освоении программы дисциплины СГ.08 Психология общения основной образовательной программы СПО – программы подготовки специалистов среднего звена по специальности 42.02.01 Реклама.

Оценивание знаний, умений и контроль сформированности компетенций осуществляется с помощью текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации. Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация проводятся в соответствии с Положением о формах, периодичности и порядке текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по образовательным программам среднего профессионального образования РГУ им. А.Н. Косыгина.

В результате освоения дисциплины СГ.08 Психология общения обучающийся должен обладать предусмотренными ФГОС СПО по специальности 42.02.01 Реклама, следующими умениями (У) и знаниями (З), которые формируют общие (ОК) и профессиональные компетенции (ПК): ОК 04, ОК 05.

Учебная дисциплина «Психология общения» ориентирована на достижение следующих целей:

формирование навыков психологического анализа рекламы; понимания психологических механизмов воздействия на потребителя; способности использовать психологических знаний в профессиональной деятельности.

31 знание сущность социально-психологического воздействия рекламы на поведение потребителя; психологическую структуру рекламной деятельности; методы психологического воздействия рекламы на потребителя;

32 владение приемами психологического воздействия в рекламной деятельности;

У1 умение организовывать свою профессиональную деятельность на основе знаний психологии рекламы.

Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины:

- ОК 04. Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде;
- OК 05. Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста;

# Оценка сформированных компетенций

	Текущий ко	нтроль	Промежуточная ат	тестация
7701017 7101117	Формы	Проверяемы	Формы контроля	Проверяемы
Элемент дисциплины	контроля	е У, 3, ОК,		е У, 3, ОК,
		ПК		ПК
Раздел 1. Психологическая структура рекламной и PR деятельности	Групповые задания	У1, У2, 31, 32, ОК 04.; ОК 05.;	Другие формы контроля	У1, У2, 31, 32, ОК 04.; ОК 05.;
<b>Раздел 2.</b> Воздействие рекламы	Групповые задания	У1, У2, 31, 32, ОК 04.; ОК 05.;		
<b>Раздел 3.</b> Психология мотивации	Групповые задания	У1, У2, 31, 32, ОК 04.; ОК 05.;		
Раздел 4. Методы психологического воздействия	Групповые задания	У1, У2, 31, 32, ОК 04.; ОК 05.;		
<b>Раздел 5.</b> Психотехнологии рекламных средств	Групповые задания	У1, У2, 31, 32, ОК 04.; ОК 05.;		

# Оценка освоения дисциплины

Оценка					
Отлично / зачтено	Хорошо	Удовлетворительно			
На высоком уровне знает:	На среднем уровне знает:	На удовлетворительном уровне			
сущность и социальную	сущность и социальную	знает: сущность и социальную			
значимость своей будущей	значимость своей будущей	значимость своей будущей			
профессии и условия частой	профессии и условия частой	профессии и условия частой			
смены технологий в	смены технологий в	смены технологий в			
профессиональной	профессиональной	профессиональной			
деятельности.	деятельности.	деятельности.			
	Хорошо умеет организовывать	На уровне ниже среднего умеет:			
На выдающемся уровне умеет:	собственную деятельность,	организовывать собственную			
организовывать собственную	выбирать типовые методы и	деятельность, выбирать			
деятельность, выбирать	способы выполнения	типовые методы и способы			
типовые методы и способы	профессиональных задач,	выполнения профессиональных			
выполнения профессиональных	оценивать их эффективность и	задач, оценивать их			
задач, оценивать их	качество, принимать решения в	эффективность и качество,			
эффективность и качество,	стандартных и нестандартных	принимать решения в			
принимать решения в	ситуациях и нести за них	стандартных и нестандартных			
стандартных и нестандартных	ответственность, использовать	ситуациях и нести за них			
ситуациях и нести за них	информационно-	ответственность, использовать			
ответственность, использовать	коммуникационные технологии	информационно-			
информационно-	в профессиональной	коммуникационные технологии			
коммуникационные технологии	деятельности.	в профессиональной			
в профессиональной		деятельности.			
деятельности.					

# ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ И ДРУГИЕ МАТЕРИАЛЫ, НЕОБХОДИМЫЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ УРОВНЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИЙ В ФОРМАТЕ ИЗУЧАЕМОЙ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ), ВКЛЮЧАЯ САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ РАБОТУ ОБУЧАЮЩИХСЯ

### 1. Для текущего контроля

### ГРУППОВЫЕ ЗАДАНИЯ

- 1. Анализ психологических приемов в рекламных роликах.
- 2. Оценка эмоциональной значимости рекламных слоганов.
- 3. Выявление НЛП-технологий в рекламе.
- 4. Анализ архетипов в содержании рекламы.
- 5. Психологическая оценка социальной рекламы.

### 2. Для промежуточного контроля:

### ДИФФЕРЕНЦИРОВАННЫЙ ЗАЧЕТ

- 1. Содержание понятия «реклама» и PR.
- 2. Основные цели и функции рекламы и PR.
- 3. Особенности видов рекламы и PR.
- 4. Основные этапы разработки рекламного проекта.
- 5. Содержание операционального алгоритма психотехнологии рекламной стратегии.
- **6.** Рекламные сообщения, в которых используются основные модальности ощущений и восприятия.
- 7. Механизмы воздействия рекламных сообщений на покупательское поведение.
- 8. Суть латерального воздействия на психику человека.
- 9. Особенности творческой рекламы и PR.
- 10. Приемы творческой стратегии в рекламной деятельности.
- 11. Содержание понятия доминанты в восприятии реальности.
- 12. Стадии развития доминанты.
- 13. Содержание понятия стереотипа восприятия реальности.
- 14. Основные свойства стереотипов.
- 15. Приемы выявления стереотипов.
- 16. Основные мифы и стереотипы восприятия рекламы и PR в России.
- 17. Содержание понятия потребности.
- 18. Типология потребностей.
- 19. Содержание теории трех психологических состояний.
- 20. Содержание понятия мотива.
- 21. Типы мотивов.
- 22. Основные методы исследования мотивов покупательского поведения.
- 23. Основные закономерности восприятия рекламного текста.
- 24. Психологические закономерности восприятия иллюстрации в рекламе.

- 25. Особенности восприятия слогана и заголовка рекламного текста.
- 26. Психологические требования к лингвистике рекламного текста.
- 27. Содержание основных психологических техник рекламы товара в прямом контакте.
- 28. Особенности использования раннего психоанализа в рекламе и PR.
- **29.** Особенности использования современного психоанализа в рекламе и PR.
- **30.** Содержание основных приемов суггестии в рекламе и PR.
- 31. Психотехнологии наведения транса в рекламе и PR.
- **32.** Содержание наиболее часто применяемых в практике техник эриксоновского гипноза в рекламе и PR.
- 33. Содержание понятия нейролингвистического программирования.
- 34. Основные стратегии восприятия и отражения мира.
- **35.** Содержание мета-программ в рекламе и PR.
- **36.** Влияние факта доверия или недоверия на восприятие рекламы и PR.
- **37.** Содержание психотехнологии формирования доверия к рекламе и PR.
- **38.** Формирование негативного отношения к рекламе на основе подсознательного сопротивления.
- 39. Основные признаки нечестной рекламы.
- 40. Приемы маскировки вредного содержания в рекламе.
- 41. Влияние освещения на восприятие товара.
- 42. Психотехнологии эффективного освещения товара.
- 43. Влияние цвета на восприятие и потребительский выбор товара.
- 44. Особенности национально-ориентированных цветовых ассоциаций.
- 45. Особенности зрительно-чувственного восприятия при посредстве цвета.
- 46. Медицинские, физиологические и психологические свойства цвета.
- 47. Психологические цели презентации.
- 48. Основные разделы сценария презентации.
- 49. Назначение фокус-групп.
- **50.** Возрастные различия восприятия рекламы и PR.