Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Белгородский Валерий Савельевич

Должность: Ректор

Дата подписания: 11.06.2025 14:48:23 Уникальный программный ключ:

8df276ee93e<u>17c18e7bee9e7cad2d0ed9ab82473</u>

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Стратегический маркетинг

Уровень образования бакалавриат

Направление подготовки 29.03.01 Технология изделий легкой промышленности

Профиль Технологии цифрового производства швейных изделий

Срок освоения

образовательной программы

по очной форме обучения

4 года

Форма обучения Очная

Учебная дисциплина «Стратегический маркетинг» изучается в шестом семестре. Курсовая работа не предусмотрена.

3.1. Форма промежуточной аттестации:

шестой семестр - зачет

3.2. Место учебной дисциплины в структуре ОПОП

Учебная дисциплина «Стратегический маркетинг» относится к элективным дисциплинам в части программы, формируемой участниками образовательных отношений (майнор 2).

3.3. Цели и планируемые результаты обучения по дисциплине

Целями изучения дисциплины «Стратегический маркетинг» являются:

- изучение принципов и методов маркетингового управления компанией на стратегическом уровне управления;
- анализ и формирование факторов спроса, привлекательности и конкурентоспособности с учетом отраслевой специфики;
- формирование навыков стратегического маркетингового подхода к решению задач профессиональной направленности и практического их использования в дальнейшей профессиональной деятельности, выстраивания взаимосвязей стратегического маркетинга с другими функциональными подразделениями компании с акцентом на решение общекорпоративных задач роста и управления;
- формирование у обучающихся компетенцией, установленных образовательной программой в соответствии с ФГОС ВО по данной дисциплине

Результатом обучения по учебной дисциплине является овладение обучающимися знаниями, умениями, навыками и опытом деятельности, характеризующими процесс формирования компетенций и обеспечивающими достижение планируемых результатов освоения учебной лисциплины.

Формируемые компетенции, индикаторы достижения компетенций, соотнесённые с планируемыми результатами обучения по дисциплине:

Код и наименование	Код и наименование	Планируемые результаты	
компетенции	индикатора	обучения	
	достижения компетенции	по дисциплине	
ДПК-18	ИД-ДПК-18.1	 Определяет инструменты и 	
	Использование подходящих	методы стратегического	
Способен анализировать,	инструментов и методов	маркетинга;	
определять и использовать на	стратегического маркетинга	 Анализирует различные 	
практике подходящие	для проведения микро- и	виды спроса;	
инструменты и методы	макросегментации рынка для	Определяет	
стратегического маркетинга	формирования потребностей,	привлекательность рынка	
	а также анализа	продукции отрасли;	
	привлекательности рынка с	– Проводит микро- и	
	учетом факторов влияющих	макросегментации рынка для	
	на различные виды спроса	формирования потребностей, а	
	ИД-ДПК-18.2	также анализ	
	Формирование конкурентных	привлекательности рынка;	
	преимуществ и проведение	Формирует конкурентные преимущества и проводит анализ конкурентоспособности	
	анализа		
	конкурентоспособности		
	различных объектов в	отрасли/продукции;	
	соответствии с подходящими	 Анализирует стратегические 	
	методами их оценки	особенности деятельности	
	HH HHI!! 10.2	организации в отрасли;	
	ИД-ДПК-18.3	 Формирует и анализирует 	
	Разработка маркетинговой	маркетинговую стратегию	
	стратегии организации;	организации в отрасли.	
	корректировка стратегии		
	развития организации, её		
	миссии и предназначения в		
	соответствии с её актуальной маркетинговой стратегией		
	маркетинговой стратегией		

Структура и содержание учебной дисциплины Общая трудоёмкость учебной дисциплины по учебному плану составляет:

по очной форме обучения	3	3.e.	96	час.	
-------------------------	---	------	----	------	--